



creativITY

Kommunikationstalent gesucht! – Du bist kommunikativ, hast Überzeugungskraft, liebst den Kundenkontakt, bist nicht auf den Mund gefallen und offen für Neues?

Dann bist du bei uns genau richtig.

Wir suchen ab sofort in Vollzeit eine/einen

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d)



creativITY ist:

- **Teamgeist** - Gegenseitiger Respekt & Hilfsbereitschaft stehen bei uns an erster Stelle, weil wir gemeinsam immer besser sind.
- **Spielraum** - Wir bieten dir Raum für eigene Ideen, freuen uns über kreative Köpfe.
- **Entwicklung** - Wir bieten dir Platz zum Wachsen und zur Selbstverwirklichung – schöpfe dein ganzes Potenzial aus.
- **Herzblut** – Wir sind stolz auf unsere gemeinsam geleistete Arbeit



Außerdem bieten wir:

- Dich erwarten abwechslungsreiche Herausforderungen
- Wir leben flache Hierarchien und großen Teamzusammenhalt
- Wir freuen uns über kreative Ideen und neue Impulse
- Wir bieten dir eine unbefristete Anstellung mit Entwicklungspotenzial



Deine Herausforderungen:

- Die telefonische Betreuung unserer Neu- und Bestandskunden steht für dich im Mittelpunkt
- Du kommunizierst überzeugend und begeisternd von unserem Produkt-Portfolio im Bereich Internet-Telefonie
- Du recherchierst spannende Leads und erkennst Potenziale
- In deiner Funktion als zentrale Schnittstelle unterstützt du deine Kollegen aus dem Sales Team im Bereich der Neukundenakquise und bei der Pflege und Qualifizierung von Kundendaten sowie bei der Termin- und Angebotsverfolgung
- Du vereinbarst verbindliche Termine mit Neu- und Bestandskunden für dich selbst oder deine Kollegen aus dem Sales Team



Das bringst du mit:

- Kommunikationsgeschick und Lernbereitschaft sowie die Leidenschaft für Herausforderungen zeichnen dich aus
- Du verfügst über eine ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Engagement, Ausdauer und Erfolgswill gehören genauso zu deinen Eigenschaften wie eine positive Grundeinstellung
- Du bist ein echter Sonnenschein und begeisterst durch Anpassungsfähigkeit, Flexibilität und Teamgeist
- Organisiertes, selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten ist für dich selbstverständlich
- Deine Ausdrucksfähigkeit in der deutschen Sprache ist einwandfrei
- Optimalerweise hast du bereits Erfahrungen im telefonischen Vertrieb und bringst Vorkenntnisse aus dem IT-Bereich mit

Unsere Softwareprodukte im Bereich der Warenwirtschaftslogistik gehören zu einem unserer drei Hauptgeschäftsfelder. Diese Leistung vervollständigen wir durch individuelle Softwareentwicklung und Prozessberatung für unsere ERP Kunden. Abseits dessen begleiten wir als Digitalisierungsexperten im inhabergeführten Unternehmen unsere Kunden mit Dokumenten-Management-Systemen und Kommunikationslösungen aus der Cloud in die Welt der Digitalisierung. Egal ob Standard oder hochspezialisiert - wir unterstützen Kundenprozesse mit unseren Produkten oder einer maßgeschneiderten Lösung.

Worauf wartest du noch? Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an bewerbung@creativITY-gmbh.de.

creativITY GmbH | Industriestr. 23 | 40822 Mettmann
Frau Lisa Täsch
Telefon (Zentrale): +49 2104 27077 – 0